

Starters én doorgroeiers

Het begint vaak met een goed idee. Meer en meer mensen zien een gat in de markt, schrijven een bedrijfsplan en willen een eigen onderneming beginnen. Het ondernemerschap zit in de lift. Dit is positief. Als start-up, als ZZP-er beginnen, is echter één; doorontwikkelen en groeien is twee. Dat valt veel jonge ondernemers niet mee. Mijn stelling is: dit moet beter kunnen. Ook in Brabant.

Europa en Nederland liepen lang achter in het ondernemerschap. We maken nu een forse inhaalslag. We hebben geleerd van de praktijk in de VS, Canada of Australië. Immers start-ups zijn onze toekomst. Ze stimuleren de ondernemersgeest, de vooruitgang en de vernieuwing. Start-ups zijn innovatief en lopen op technologisch vlak voorop. Denk bijvoorbeeld aan 'WeTransfer', een Nederlandse uitvinding om online grote bestanden snel te versturen. Of de start-ups zoals Smart Robotics in Eindhoven. Zij beginnen als eenmansbedrijf en groeien door.

Helaas overleven de meeste start-ups in Europa het niet. Negentig procent redt het niet om door te groeien. Wanneer start-ups echter wel zouden uitbreiden, zorgen ze voor meer economische groei en banen. Daar zit de crux. In het Verenigd Koninkrijk zorgt één procent van de doorgroeiers, de voormalige starters, voor 68% aan banen. Niet de grote jongens groeien door, maar de kleintjes maken het. Start-ups moeten daarom juist nú de ruimte - en waar nodig financiering - krijgen om door te groeien.

Het gaat vooral om het helpen bij het vinden van werklocaties, financiering en het aangaan van partnerschappen. Veel start-ups kunnen de stap naar uitbreiding niet maken, omdat ze financiering missen. Banken geven hen veelal nul op het rekest. Juist dan hebben ze investeerders nodig, die geloven in hun product en in hun bedrijf.

Connectie is het sleutelwoord. Je bent die je kent, zo is dat. Er is momenteel geen gebrek aan kapitaal, maar toch zijn financiers niet gemakkelijk te vinden. Dus is het nodig de juiste contacten te vinden. Zo dicht mogelijk bij huis, als het aan mij ligt. Een goed voorbeeld is *Next Move*, opgezet door o.a. Fontys Hogescholen, de TU Eindhoven, de Brabantse Ontwikkelings Maatschappij en Brainport. Dit is een nieuw samenwerkingsverband om ervoor te zorgen dat starters, groeiers en het al gevestigde MKB meer kans van slagen hebben. Ze brengen mensen met elkaar in contact, geven advies en bieden waar mogelijk hulp bij financiering.

Kijk, daar maak ik in mijn werk gebruik van. Ik heb ook in Brussel voorstellen gedaan. Brussel biedt via het Junckerfonds volop mogelijkheden garanties te geven. Ook kom ik in juni met een boekwerk voor de start-ups. Wilt u weten, hoe het werkt? Daarvoor maak ik met de lokale omroep Moergestel TV een documentaire met drie starters, hier in de buurt.

Ook u kunt meepraten. Op 23 mei houd ik een twitterdebat over en mét #start-ups. Meer informatie over de uitzendingen van Moergestel TV en het twitterdebat vindt u op mijn website:

www.lambertvannistelrooij.nl

Tot horens,

Lambert van Nistelrooij

Lid Europees Parlement CDA